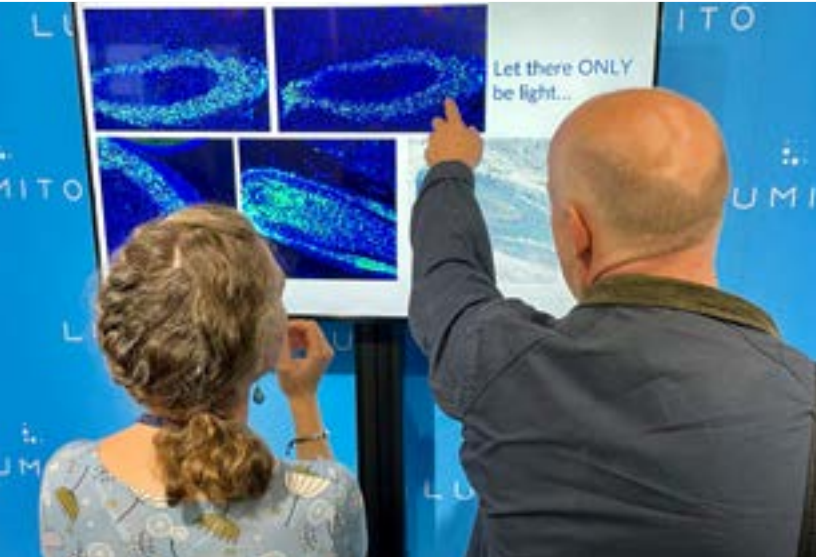


Inspirerande roll i ett av Lunds växande medtech-bolag

Är du en målorienterad social talang med erfarenhet av biomedicin som vet hur långsiktiga relationer byggs?
Vill du, precis som vi vara delaktig, ta ansvar och göra skillnad? Då kan du vara kollegan vi söker.
Trivs du dessutom med att vara på resande fot och tycker om att göra affärer?



Lumito är specialiserat inom medicinsk teknik för digital patologi. Genom vår unika, egenutvecklade, patenterade teknik har vi utvecklat framtidens vävnadsdiagnostik.

Målet är att förse vårdgivarna och forskarna med ett kraftfullt verktyg för att möta kraven på snabb och säker vävnadsdiagnostik. Den första produkten kommer att lanseras under första delen av 2023 och består av en helt unik scanner med såväl traditionell LED baserad brightfield mikroskop som laserfunktion, och ett lika unikt reagenskit med nanopartiklar som bestryks på varje vävnadsprov. Just kombinationen mellan nanopartiklar och laserljus gör det möjligt att ta väldigt precisa digitala bilder på valda biomarkörer i vävnad. Metoden har flera potentiella användningsområden, men i första hand har vi valt att fokusera på digital patologi och först på en lansering av SCIZYS by Lumito för forskningslaboratorier.

Produktspecialist Norden

Lumito är i en spännande fas där vår första produkt inom kort introduceras på den nordiska forskningsmarknaden. Som Produktspecialist hos oss fyller du en viktig funktion. Du kommer att ansvara för försäljningen genom att löpande bygga kundrelationer, med användare och beslutsfattare i forskningslabb, på universitet, läkemedelsbolag och i andra forskarmiljöer där vår lösning kan användas.

Du kommer att boka möten, fysiska såväl som digitala, med potentiella kunder och efter behovsanalys presentera en lösning och sälja in Scizys by Lumito till dem. Ditt största fokus blir marknadsföring och försäljning i Sverige och övriga Norden, men du kommer också att ha en hel del internationella kontakter, och bland annat även vara

involverad i våra pilotstudier.

Som produktspecialist hos oss, är det av yttersta vikt med en djup förståelse för de miljöer där våra produkter används. Vi tror därför att du antingen själv jobbat som biomedicinsk analytiker ett antal år, men nu vill gå vidare och jobba som produktspecialist och skapa mervärde med Lumitos produkter för dina forna kollegor i branschen. Alternativt att du har en kommersiell bakgrund som just produktspecialist där du jobbat med försäljning inom biomedicinska/diagnostikprodukter mot labbmiljöer. Du vet hur ett labb fungerar och förstår såväl terminologi som arbetssätt och känner dig bekväm i denna miljö.

Den vi söker är målorienterad, nyfiken och har en stor drivkraft att lyckas, en social talang och en förmåga att bygga långsiktiga relationer. Du har en förmåga att arbeta konsultativt och sätta dig in i kundens behov, och kunna föreslå lösningar. Vi vill att du tillbringar så mycket tid som möjligt ute hos våra kunder, på mässor eller andra event. Resor förekommer kontinuerligt (ca 40 resdagar/år) och du behöver vara van, och tycka om, att arbeta självständigt mot eget resultat. Du har körkort och god datorvana.

Du talar och skriver engelska och ett av de skandinaviska språken obehindrat. Din formella utbildningsbakgrund är kandidatexamen från Biomedicinprogrammet, eller motsvarande, alternativt att du arbetat i denna "värld" och tillgodogjort dig kunskap och terminologi den vägen.

Vi erbjuder dig en plats i ett glatt och fokuserat gäng, i ett företag som står inför en ljus och spännande framtid. På Lumito är vi idag 15 kollegor som trivs ihop, har kul på jobbet och en passion för det vi gör. Vi är ett lag och förväntar oss att du liksom vi, vill vara delaktig, göra skillnad, ta ansvar, och vara med på vår resa. Företagets storlek gör att du ser helheten och blir en viktig kugge i vår organisation. Vårt mysiga huvudkontor ligger på Mårtenstorget i Lund, men att utgå t ex från Stockholm eller Göteborg fungerar också i denna roll, då du är ute hos kund större delen av tiden. Du blir en del av marknadsgruppen och rapporterar till bolagets VD.

Vi hoppas att detta väcker ditt intresse och att du mailar in din ansökan till jenny@adeptus.se som vi samarbetar med i denna rekrytering. Urval görs löpande och rekryteringen stänger när vi funnit rätt person, så vänta inte! Sista dag för ansökan 3 januari 2023. Har du frågor om tjänsten är du välkommen att ringa Jenny Månsson på www.adeptus.se tel 0703-318506.


www.lumito.se